

CADRER UN PROJET POUR SATISFAIRE LES ÉXIGENCES D'UN CLIENT

Aujourd'hui, rassurer un client ne repose pas uniquement sur des compétences techniques. Les choix des solutions pour donner de la visibilité et cadencer ses actions sont le fruit d'une analyse préalable indispensable.

Cette analyse et les recommandations émises vous permettent de consolider le déroulement de vos projets afin de renforcer l'excellence de vos produits. En mettant en place les bonnes actions, vous pouvez maximiser vos chances de succès opérationnels.

POUR QUI ?

- Vous êtes un responsable opérationnel ou un responsable projet et voulez sécuriser vos projets.



Nous construisons avec vous vos succès opérationnels.

VOTRE INVESTISSEMENT

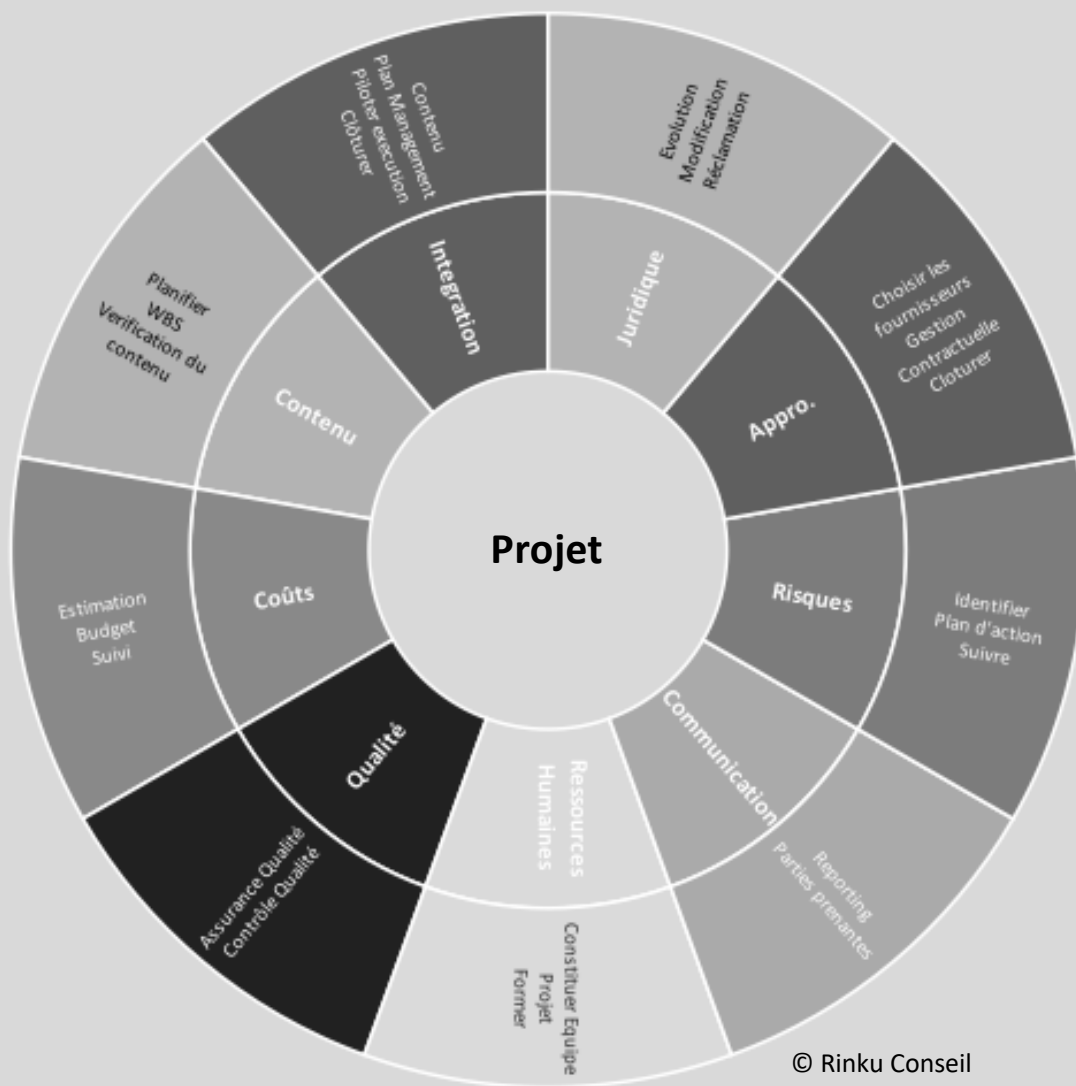
2 jours d'intervention suivant la démarche proposée au verso

Offre non contractuelle
Validation du nombre de jour en fonction de la typologie du projet

Intervention de **VOTRE PARTENAIRE EXPERT**

OBJECTIFS:

- **Sécuriser votre projet**
- **Cadrer les actions** à court terme en interne et celles de vos partenaires
- **Synthétiser et piloter** finement vos affaires
- Améliorer vos **capacités d'anticipation**



LA DEMARCHE:

Jour 1: Revue opérationnelle (1/2 journée en entreprise)

- Signature d'un accord de confidentialité
- Elaboration de la revue opérationnelle et identification des acteurs et documents clefs
- Analyse du projet

Jour 2: Elaboration de la fiche projet

- Synthèse du projet
- Définition de l'organisation
- Recensement des jalons et livrables principaux
- Choix de la gouvernance
- Données principales du marché
- Tableau de suivi des actions

Contact:

Thomas Salles – Associé

Tel: +33 6 68 61 74 54

thomas.salles@rinku-conseil.fr / www.rinku-conseil.fr

Rinku Conseil
リンク コンサルタント