

ENCLANCHER VOTRE OFFRE

POUR STRUCTURER VOTRE RÉPONSE À APPEL D'OFFRE

Lors d'une réponse à appel d'offre, la communication entre les différents acteurs ne peut se faire uniquement par e-mail. La définition de l'équipe d'offre, les partenaires et la coordination entre les différents acteurs sont le fruit d'une analyse préalable indispensable.

Cette analyse permet d'élaborer le plan directeur de votre offre afin d'en renforcer l'excellence. En mettant en place les bonnes actions, vous pouvez maximiser vos chances d'attribution du marché.

POUR QUI ?

- Vous êtes un responsable d'unité opérationnelle ou un responsable d'offre et voulez structurer rapidement la réponse à un appel d'offre

Nous construisons avec vous la coordination de votre réponse à appel d'offre.

VOTRE INVESTISSEMENT

4 jours d'intervention suivant la démarche proposée au verso

Offre non contractuelle
Validation du nombre de jour en fonction de la typologie de l'offre

Intervention de **VOTRE PARTENAIRE EXPERT**



OBJECTIFS:

- **Mieux appréhender les exigences** exprimées dans les documents de consultations.
- **Sécuriser votre réponse** à appel d'offre
- **Cadrer les actions** à court terme en interne et celles de vos partenaires
- Définir votre **stratégie de réponse**



LA DEMARCHE:

Jour 1: Revue de l'appel d'offre (1 journée en entreprise)

- Signature d'un accord de confidentialité
- Elaboration de la revue opérationnelle et identification des documents clefs
- Identification des différents acteurs
- Identification du processus de validation d'offre et des différents comités

Jour 2: Analyse et phase rédactionnelle

- Synthèse des attentes du client
- Analyse des conditions commerciales
- Sélection des dates clefs
- Définition des critères de sélection

Jour 3: Lotissement (1 journée en entreprise)

- Proposition d'organisation des équipes
- Définition de la la gouvernance et du suivi nécessaire
- Etablissement de la liste des livrables principaux

Jour 4: Elaboration du plan directeur d'offre

- Proposition du plan directeur d'offre
- Préparation de la réunion d'enclenchement avec les différents acteurs

Contact:

Thomas Salles – Associé

Tel: +33 6 68 61 74 54

thomas.salles@rinku-conseil.fr / www.rinku-conseil.fr